

L'Assicurazione Salute che mette la Persona al Centro

Perché prima delle spese mediche assicuriamo la Tua Salute



MIGLIOR COMPAGNIA
NELLO SVILUPPO
DELLE POLIZZE
MALATTIA



ECCELLENZA
NELL'ASSICURAZIONE
SALUTE



TOP INVESTOR
ASSICURAZIONE
SALUTE



Aumento del novero delle prestazioni potenzialmente utili per effetto del progresso scientifico e tecnologico

Invecchiamento della popolazione ed «epidemia» delle cronicità

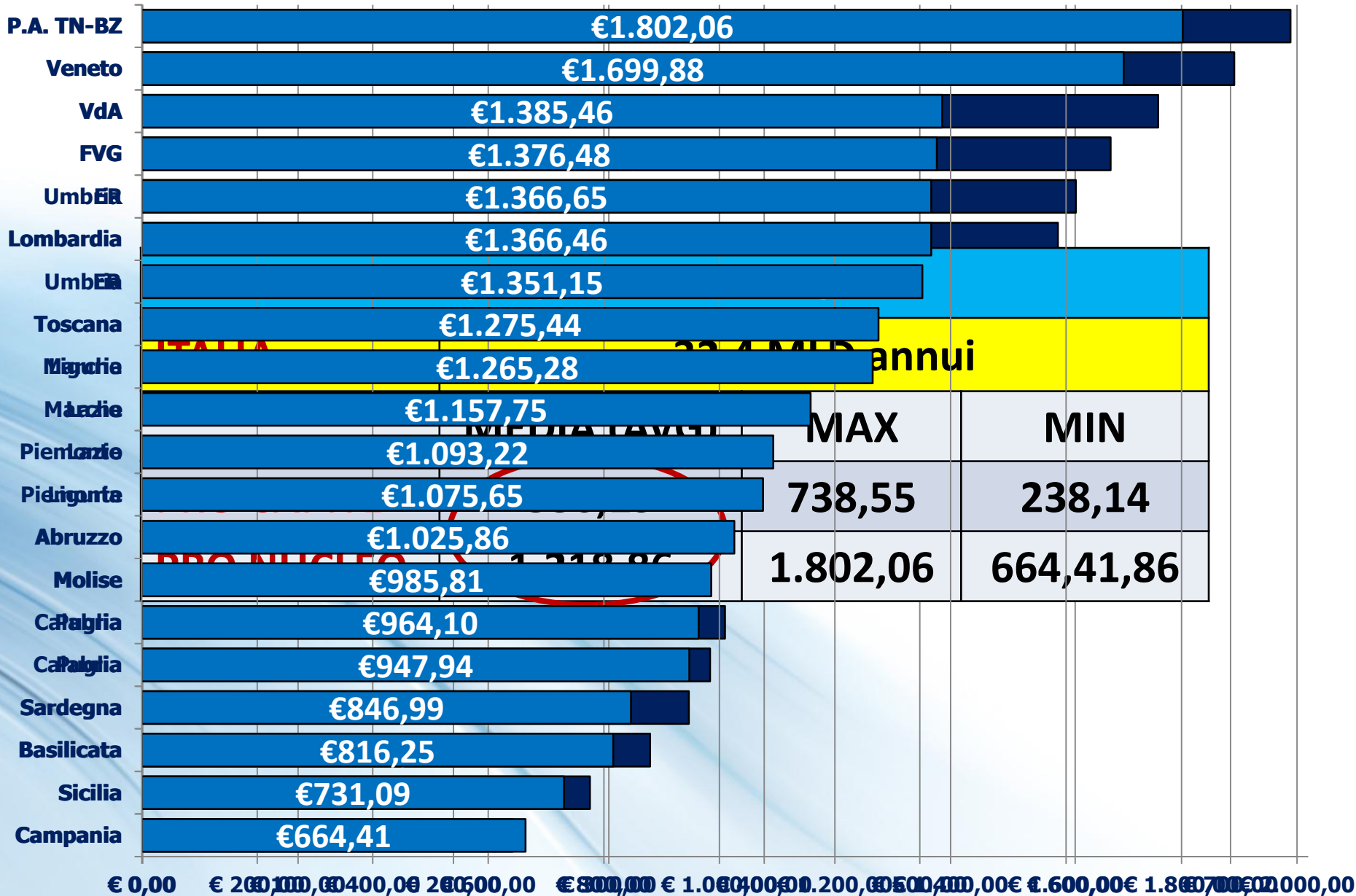
Espansione del *continuum* tra *healthcare* e *wellbeing* (sanità – salute – benessere)

Nuove opportunità offerte da prevenzione e diagnosi precoce

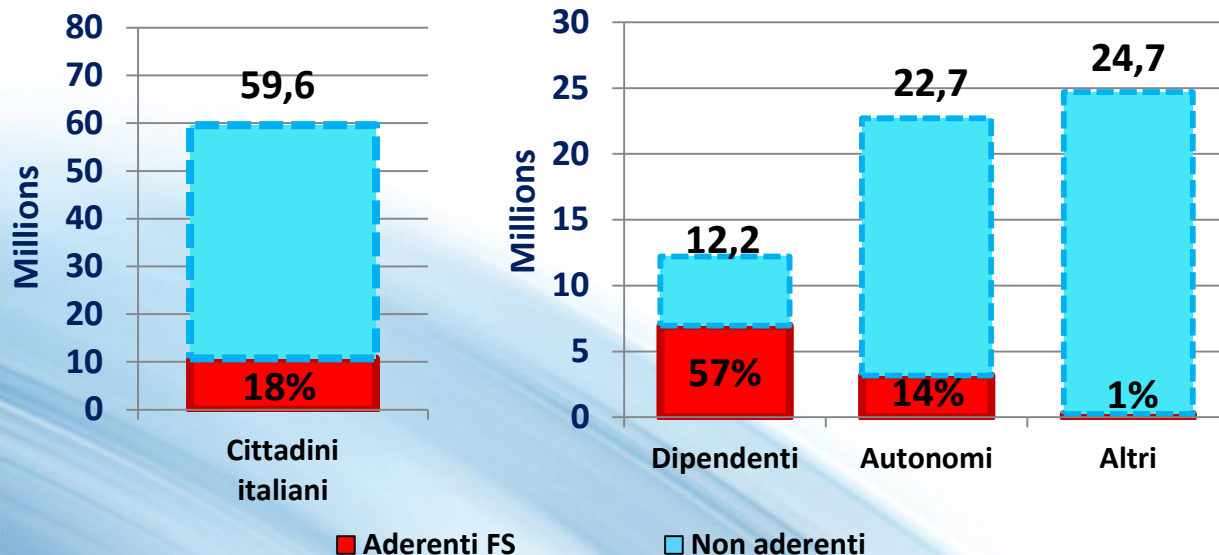
Aumento delle attese qualitative e quantitative dei consumatori-pazienti

Banalizzazione dei consumi sanitari, collocazione al di sotto di livelli adeguati di costo efficacia o distante dai «bisogni effettivi» (EBM)

- Aumento dei bisogni e della domanda riconducibili all'area della salute
- Confini labili tra le diverse aree di bisogno e difficile collocazione delle prestazioni in una scala di «meritorietà condivisa» (bisogni-consumi-consumismo)
- Aumento delle prestazioni «di frequenza»
- Crisi fiscale/contributiva, sistemi multipilastro
- I sistemi pubblici si focalizzano attorno a priorità specifiche.
- Maggiore spazio per la responsabilizzazione individuale (da *welfare state* a *welfare society*)



Livelli di adesione



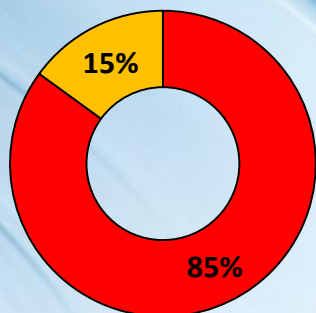
TEMI DI RIFLESSIONE:

SOGGETTI ASSISTITI

- OLTRE L'80% DEGLI ITALIANI NON DISPONE DI UNA FSI
- L'ATTUALE MODELLO DI SANITÀ INTEGRATIVA È SOSTANZIALMENTE RIVOLTA AL LAVORO DIPENDENTE. OLTRE IL 55% DEI LAVORATORI DIPENDENTI ADERISCE AD UNA FSI
- I LAVORATORI AUTONOMI PRESENTANO DEI TASSI DI ADESIONE ALLA SANITÀ INTEGRATIVA (POCO MENO DEL 15%)
- AL DI FUORI FUORI DEL MONDO DEL LAVORO NON C'E' SECONDO PILASTRO IN SANITÀ

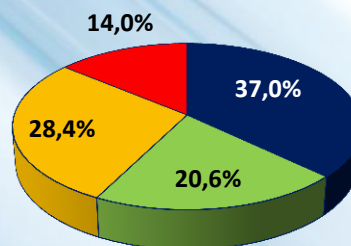
Copertura nuclei familiari

Fondi Sanitari



■ Solo titolari ■ Nucleo

Distribuzione Assistiti



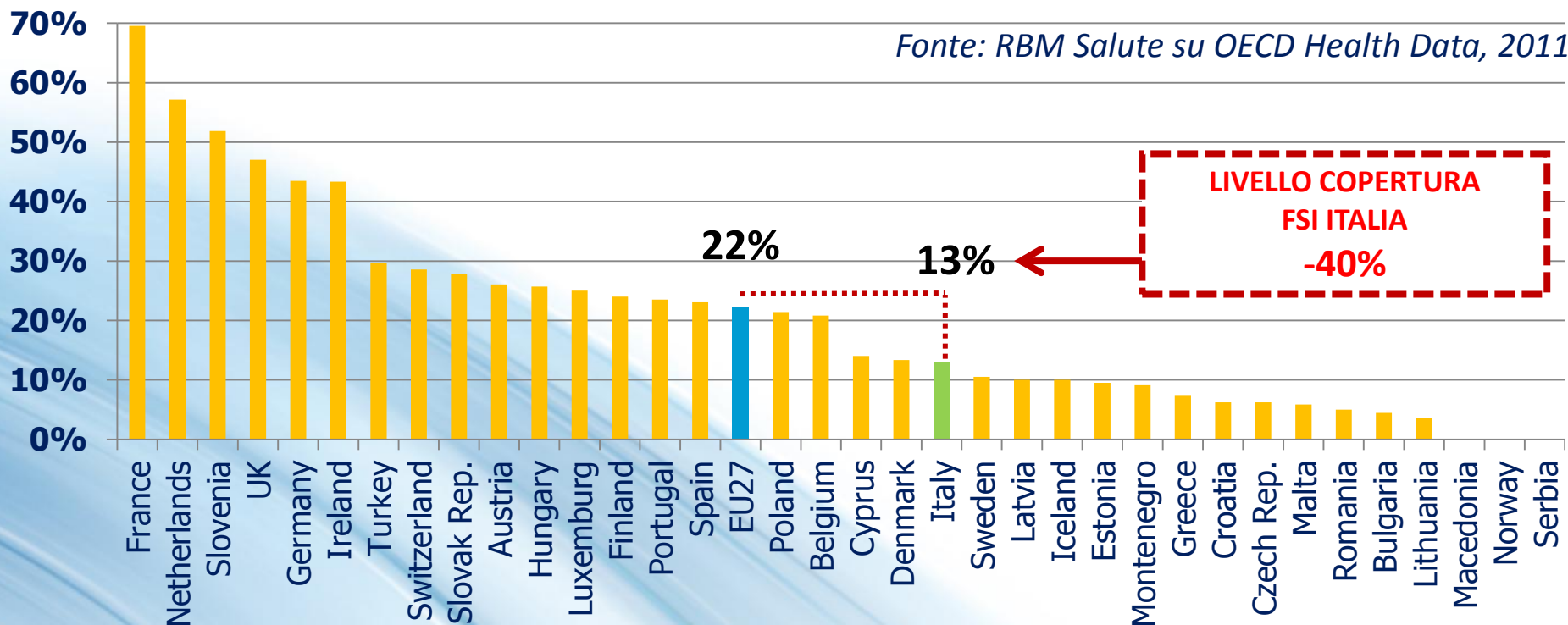
■ Nord Ovest ■ Nord Est
■ Centro ■ Sud e Isole

TEMI DI RIFLESSIONE:

DISTRIBUZIONE DEGLI ADERENTI E GAP DI COPERTURA

- LE ATTUALI FSI NELLA MAGGIOR PARTE DEI CASI SI RIVOLGONO AI SOLI LAVORATORI E NON INCLUDONO I NUCLEI FAMILIARI
- QUASI IL 40% DEGLI ADERENTI DI FSI RISIEME NEL N.O., QUASI UN 30% NEL CENTRO ITALIA, IL 20% NEL NORD EST E MENO DEL 15% AL SUD & ISOLE

% FSI (Fondi, Polizze, SMS) su OOP

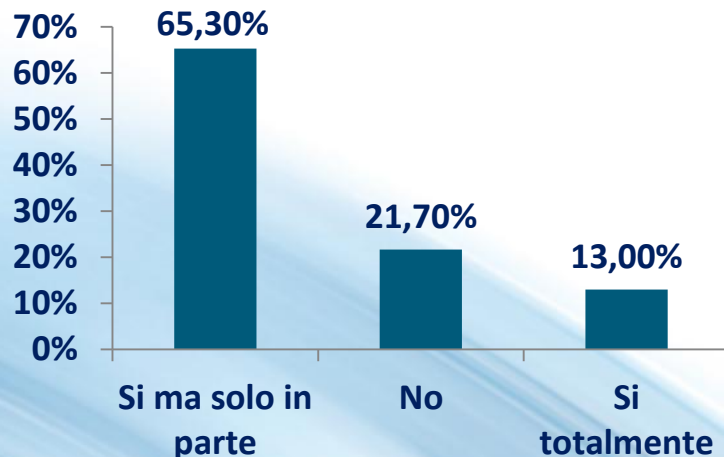


TEMI DI RIFLESSIONE:

EFFETTIVITÀ DELLE PRESTAZIONI

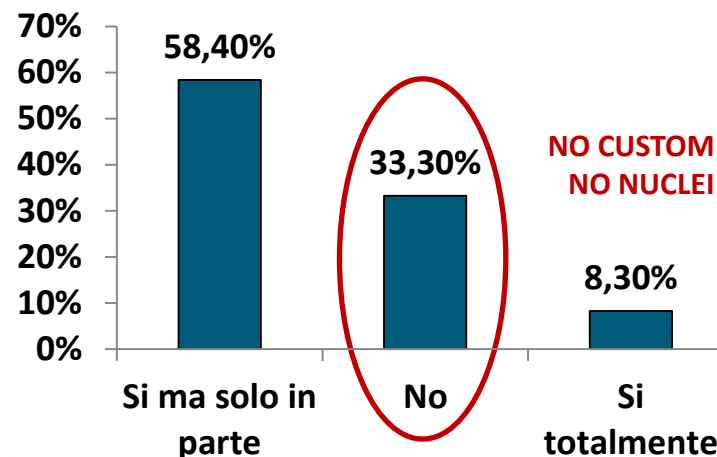
- MA IL PROBLEMA PRINCIPALE DELL'ATTUALE MODELLO DI SANITÀ INTEGRATIVA NON È, PARADOSSALMENTE, LA SUA ESTENSIONE/CONCENTRAZIONE MA L'INTENSITÀ DELLE COPERTURE CHE METTE A DISPOSIZIONE
- IL LIVELLO DI SPESA PRIVATA INTERMEDIATA DALLE NOSTRE FSI È < DI OLTRE IL 40% (N.B. NUCLEI FAM.) ALLA MEDIA UE
- ESISTE PERTANTO UNA FORTE «SOTTOINTERMEDIAZIONE DELLA SPESA SANITARIA PRIVATA» CHE VIENE ALIMENTATA DALL'ASSENZA DI REGOLE CHIARE PER IL SETTORE E DALLA MANCATA DEFINIZIONE DEGLI AMBITI EFFETTIVI DI OPERATIVITÀ DEL S.S.N

L'ASSICURAZIONE SALUTE COPRE/ RIMBORSA LE SPESE SANITARIE?



Fonte: OCPS-SDA Bocconi

IL FONDO COPRE/RIMBORSA LE SPESE SANITARIE?



TEMI DI RIFLESSIONE

- **INCENTIVI ALLA SOTTOSCRIZIONE DI UNA FSI:**
 - **38,7%: POSSIBILITÀ DI BENEFICIARE DI UN'ASSISTENZA MEDICA CONTINUATIVA, 24/7**
 - **32,1%: POSSIBILITÀ DI TAGLIARE I TEMPI DI ATTESA PER LE PRESTAZIONI RISPETTO AD ALTRE SOLUZIONI**
 - **30,0%: IL FATTO CHE COPRE TUTTO IL NUCLEO FAMILIARE E NON SOLO L'INTESTATARIO**
 - **INTERESSE MAGGIORE SULLA POSSIBILITÀ DI OTTENERE IL RIMBORSO DI PRESTAZIONI EFFETTUATE IN STRUTTURE PRIVATE (49,4%)**
 - **LA MANCATA ADESIONE AD UN FONDO SANITARIO/SOTTOSCRIZIONE DI UNA POLIZZA MALATTIA:**
 - **35,2%: COSTO ELEVATO**
 - **34,1%: SCARSO INTERESSE, PAGO GIÀ LA SANITÀ PUBBLICA**
- (DATI RBM SALUTE-CENSIS)

IL SUPERAMENTO DELLA DISTINZIONE TRADIZIONALE TRA FONDI SANITARI E POLIZZE INDIVIDUALI

Passare da una prospettiva focalizzata sul prodotto e sulla selezione del rischio...



...ad una prospettiva focalizzata sull'assicurato e sulle sue aspettative con l'obiettivo di ricreare per ciascun bisogno una mutualità estesa

- La Salute è uno dei beni più preziosi per ciascuno di noi
- Nel settore esistono peraltro delle significative asimmetrie informative che rendono complesso il rapporto tra pazienti, medici ed assicurazioni
- Troppo spesso i testi di polizza ed i meccanismi assuntivi sono complessi tecnici e poco accessibili per gli assicurati

RBM Salute intende proporre ai propri assicurati un Patto Chiaro per la Salute improntato su criteri di SEMPLICITÀ, TRASPARENZA e COMPARABILITÀ



- Per questo motivo abbiamo rielaborato integralmente il wording di tutte le nostre Polizze Sanitarie Individuali RINNOVANDO COMPLETAMENTE il linguaggio, la struttura e le tabelle di sintesi proposte alla nostra clientela
- In questo importante lavoro abbiamo beneficiato della collaborazione di **ADICONSUM** con cui abbiamo sottoscritto un protocollo di collaborazione finalizzato a garantire agli assicurati la piena comprensione di:

- a) perimetro di copertura di ciascun prodotto**
- b) procedure operative per la gestione dei sinistri**
- c) livelli di servizio**

Inoltre al fine di rendere più efficace ed efficiente la gestione di qualsiasi controversia abbiamo aderito alla procedura di conciliazione promossa da ADICONSUM



Infinite Soluzioni per proteggere la tua salute...

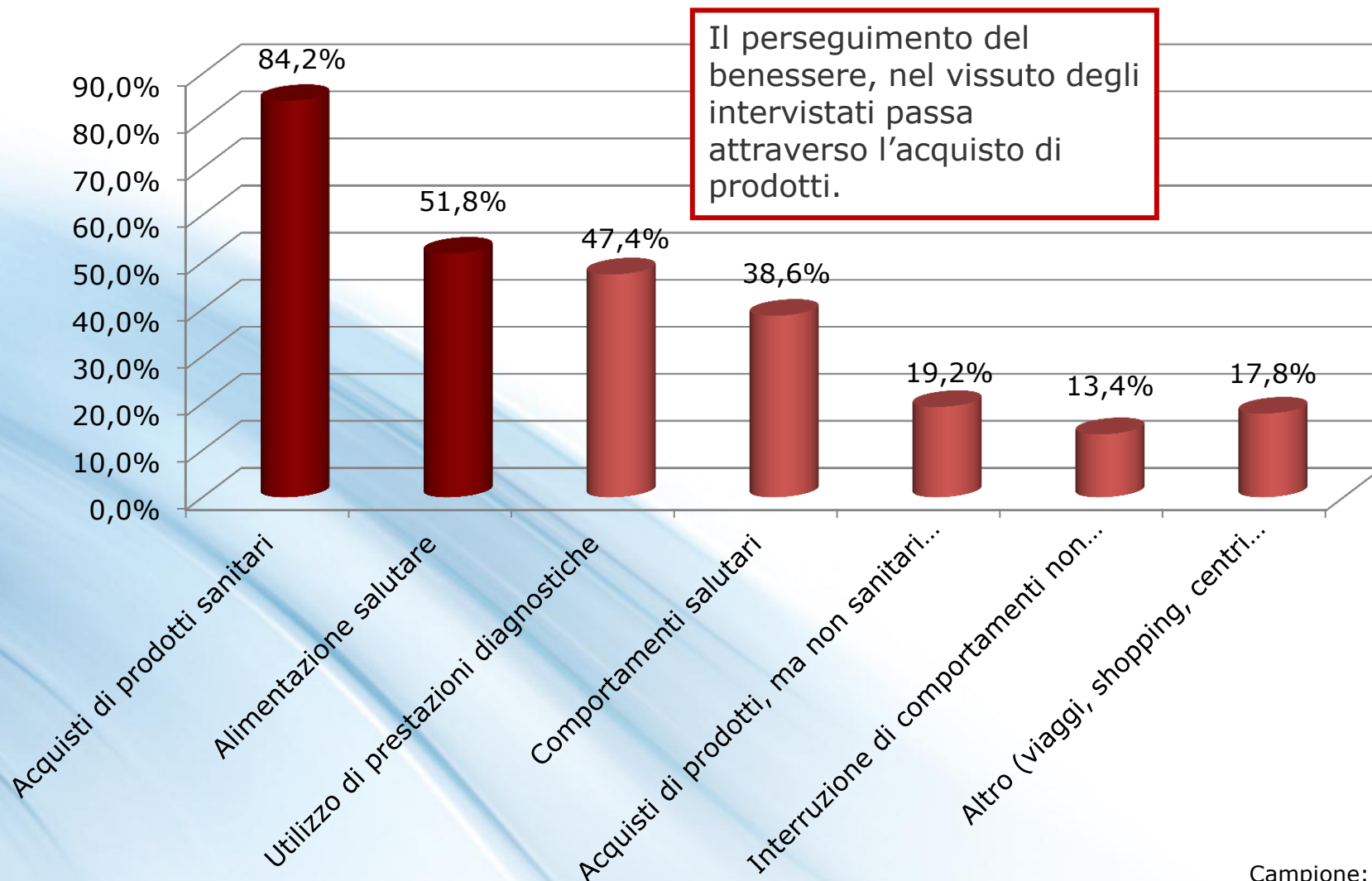


Il Piano Sanitario MODULARE che ti consente di inserire nel TUO Piano Sanitario Individuale solo le prestazioni sanitarie ed odontoiatriche più utilizzate da te e dalla tua famiglia.

Puoi creare un Piano Sanitario Individuale solo per te, un Piano Sanitario Individuale per la tua Famiglia o creare un Piano Sanitario personalizzato per ciascuno dei tuoi familiari.

Entra nel Preventivatore WEB e REALIZZA TU LA SOLUZIONE ASSICURATIVA GIUSTA PER TE.





Campione: 500

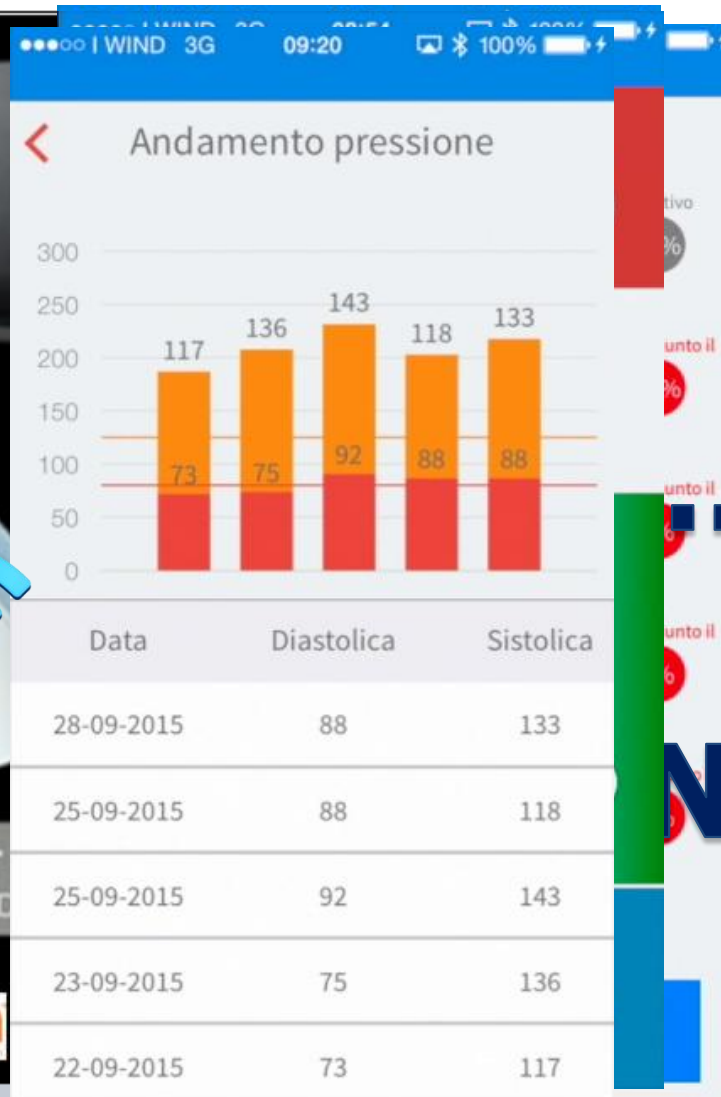
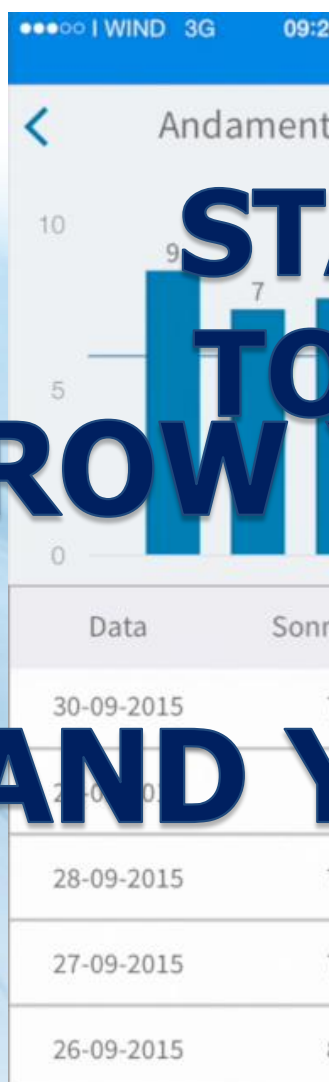
N citazioni: 1362

Domanda 18 → Quali sono le cose più importanti che quest'anno avete fatto o comprato per sentirvi bene e migliorare le vostre condizioni di salute

Proprietary & Confidential. All rights reserved.

START TO GROW

...AND Y



GRAZIE PER L'ATTENZIONE!



MARCO VECCHIETTI

Consigliere Delegato

RBM Salute S.p.A.

Direttore Generale

Previmedical S.p.A

M: 334/6012769

@: marco.vecchietti@previmedical.it

@: marco.vecchietti@rbmsalute.it